

PRESS RELEASE

Kverneland Group lanserer nytt distribusjonssenter i Sverige for å betjene kunder raskere og bedre

17th June 2025, Vaggeryd, Sweden

Kverneland Group er stolte av å kunngjøre åpningen av vårt nye Parts Distribution Centre i Jönköping-regionen i Sverige - en viktig milepæl i konsernets strategi for å forbedre logistikkytelsen, kundeopplevelsen og bærekraftig drift i det Nordiske (Danmark, Sverige, Finland og Norge) og Baltiske markedet.

Distribusjonssenteret er på 1750 kvadratmeter og huser over 3500 høyrotasjonsdeler som skal dekke behovene til konsernets viktigste merkevarer: Kverneland, Vicon og Kubota Implements.

Det nye senteret styrker vår evne til å opprettholde høy tilgjengelighet på deler, maskinoppetid, samtidig som vi reduserer ledetider i syv land i regionen.

Strategisk plassert for å betjene regionen

Det nye senteret er strategisk plassert i logistikknutepunktet Jönköping, som ble valgt etter en detaljert tyngdepunktsanalyse for å optimalisere leveringsruter, karbonfotavtrykk og redusere ledetider. Denne sentrale plasseringen sikrer levering neste dag til det meste av forhandlernetverket, noe som forbedrer responsen og fleksibiliteten i deledistribusjonen.

Betrodd logistikkpartner - DANX Carousel

Driften ved det nye anlegget vil bli administrert av DANX Carousel, en anerkjent leder innen tidskritisk reservedelslogistikk. DANX Carousel er en erfaren partner innen nattleveranser og lageroptimalisering, og vil sikre de høyeste standarder på nøyaktighet, hastighet og pålitelighet, for å møte distributørene og bøndene våre sine behov.

"I likhet med Kverneland, som har vært i forkant av innovasjoner i landbruket i over 140 år, har DANX Carousel jobbet kontinuerlig med å forbedre hastigheten, presisjonen og påliteligheten i reservedelsleveransene. Dette samarbeidet gjenspeiler vår felles forpliktelse til å holde kundene i bevegelse og sørge for at den rette delen alltid er på rett sted til rett tid", sier Klaus Rud Sejling, administrerende direktør i DANX Carousel.

Kundesentrert tilnærming

Denne investeringen er et direkte svar på de økende forventningene fra våre nordiske og baltiske kunder. De viktigste fordelene er blant annet:

- Raskere ordreoppfyllelse, inkludert nattlevering av kritiske deler
- Flere tilgjengelige deler - for å minimere nedetid på maskiner
- Optimaliserte leveringstider for både ekspress- og ukesbestillinger

*"Med dette nye anlegget bringer vi servicen nærmere kundene våre - både bokstavelig talt og operasjonelt. Det er et viktig skritt i retning av å forbedre den daglige opplevelsen deres", sier **Renaud Peine, administrerende direktør for Group After-Sales.***

Åpningsseremoni - 17. juni 2025

Den offisielle åpningen, som samlet ledelsen i Kverneland Group, lokale tjenestemenn og partnere fra relevante markeder, ble holdt 17. juni 2025. Dette arrangementet markerte et viktig skritt i konsernets pågående utviklingsstrategi.

En strategisk visjon for fremtiden

Det nye distribusjonssenteret er en del av Kverneland Groups bredere visjon om å levere fremragende ettersalgsservice, noe som støtter forhandlernes langsiktige resultater og kundetilfredshet.

*"Denne investeringen gjenspeiler verdiene våre - bærekraft, nærhet og fremragende drift. Den gjenspeiler vår ambisjon om å sette nye standarder for kundeservice og være en pålitelig, fremtidsrettet partner for profesjonelle i landbruket i hele Norden og Baltikum." - **Arild Gjerde, administrerende direktør i Kverneland Group.***

Antall tegn inkludert mellomrom: 3203

Kverneland Group is a leading international company developing, producing and distributing agricultural implements, electronic solutions and digital services. Productivity, efficiency, and sustainability are three important principles in today's agriculture, driving us every day to continuously develop our Agricultural Implement Technology. Kverneland Group offers an innovative range of soil and seeding equipment, forage and bale equipment, spreading, spraying, electronic solutions and digital farm services for agricultural tractors and implements. For more information on Kverneland Group, visit www.kvernelandgroup.com

- - END - -

[Download high resolution image](#)



[Kverneland Group Warehouse](#)

For further information please contact:

Madiha Bisch
Director Commercial Strategy and Sales Operations, After-Sales
Email: Madiha.Bisch@kvernelandgroup.com
Phone: +33 238524255

Kverneland Group on Social Media



[Kverneland](#)
[Kverneland](#)
[Vicon](#)



[kvernelandgrp](#)
[Group](#)
[Vicon](#)



[Kverneland](#)